

<p>Eskaintzaren erreferentzia / Ref. de la oferta: <b>Gen-Ase-66</b></p>	<p><b>UPV/EHUko Enplegu Foroa</b> Foro de Empleo de la UPV/EHU</p> <p style="text-align: center;"><b>BIZKAIKO CAMPUSA</b></p>	
--	---	---

### **Enpresa-Erakundea / Empresa- Entidad**

Generali Seguros

### **Lanpostua / Puesto:**

Asesor comercial / Agente exclusivo

### **Lantokia / Lugar de trabajo:**

Bilbao

### **Egin beharreko zereginak edo eginkizunak / Tareas o funciones a realizar:**

- o Planificar acciones de prospección y apertura de mercados de clientes particulares y empresas.
- o Realizar un asesoramiento personalizado para la elección de soluciones aseguradoras y financieras que se adapten a las necesidades del cliente.
- o Cumplir con los objetivos de venta previstos en el Plan de Carrera Profesional a través de la metodología establecida por Generali.
- o Fidelizar y gestionar de forma proactiva tu cartera de clientes y particulares y empresas.

### **Eskatzen diren betekizunak / Requisitos exigidos:**

Imprescindible:

- ◆ Experiencia de al menos 1 año en puestos comerciales o gestión de cuentas.
- ◆ Imprescindible residencia en la provincia del puesto vacante durante al menos 1 año.

¿Qué requisitos te darán un plus?

- ♣ Titulación universitaria.
- ♣ Experiencia en el sector seguros o en banca.
- ♣ Espíritu emprendedor y habituado a trabajar por objetivos.
- ♣ Habilidades de negociación y alta capacidad de comunicación.
- ♣ Perfil digital.

### **Eskaintzen dena / Se ofrece:**

- Un proyecto estable y a largo plazo con el apoyo de un tutor personal que te ayudará a alcanzar tus objetivos en cada etapa y que te permitirá tener tu propio negocio.
- Ingresos crecientes y recurrentes mediante un sistema retributivo compuesto por fijo mensual + bonus + comisiones por ventas y mismo porcentaje de comisión en renovación de cartera.

<b>Eskaintzaren erreferentzia /</b> Ref. de la oferta: <b>Gen-Ase-66</b>	<b>UPV/EHUko Enplegu Foroa</b> Foro de Empleo de la UPV/EHU	
<b>BIZKAIKO CAMPUSA</b>		

- Gestión de tu propio negocio con un contrato mercantil y el respaldo de una compañía líder en el sector.
- Estabilidad profesional en un sector estable y confiable, incluso en tiempos de incertidumbre.
- Flexibilidad horaria para facilitarte la conciliación.
- Herramientas digitales y de gestión, punteras en el sector asegurador.
- Formación a nuestro cargo para que obtengas el Certificado Grupo 2, exigido por la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones para ejercer la profesión.
- Un completo programa de formación continua en productos y habilidades, con la posibilidad de obtener más certificaciones oficiales.