

Eskaintzaren erreferentzia / Ref. de la oferta: Gen-GES-65	UPV/EHUko Enplegu Foroa Foro de Empleo de la UPV/EHU	
	BIZKAIKO CAMPUSA	

Enpresa-Erakundea / Empresa- Entidad

Generali Seguros

Lanpostua / Puesto:

GESTOR/A EQUIPO COMERCIAL SEGUROS

Lantokia / Lugar de trabajo:

Bilbao

Egin beharreko zereginak edo eginkizunak / Tareas o funciones a realizar:

- Buscar candidatos para el puesto de asesor de seguros y proponer su participación en el proceso de selección para incorporarlos como miembros de tu equipo.
- Participar en la formación de productos, metodología comercial y herramientas digitales de los asesores de seguros bajo tu ámbito.
- Dinamizar la actividad comercial de los miembros de tu equipo para garantizar el cumplimiento de los objetivos.
- Acompañar a los asesores de seguros a visitas y reuniones con sus clientes.
- Gestionar el desarrollo de los miembros de tu equipo para consolidarlos como profesionales del sector.

Eskatzen diren betekizunak / Requisitos exigidos:

Titulación universitaria.

Experiencia de al menos 2 años en la creación y desarrollo de equipos comerciales.

Capacidad para seleccionar, formar y consolidar un equipo de Agentes de seguros.

Perfil digital.

Imprescindible residencia en la provincia del puesto vacante.

♣ ¿Qué requisitos te darán un plus?

Certificación EFPA.

Experiencia en la gestión de procesos de selección y/o como formador.

Experiencia en puestos comerciales o de gestión de cuentas.

Conocimiento demostrable del sector asegurador o banca.

Habilidades de negociación y alta capacidad de comunicación.

Eskaintzen dena / Se ofrece:

Eskaintzaren erreferentzia / Ref. de la oferta: Gen-GES- 65	UPV/EHUko Enplegu Foroa Foro de Empleo de la UPV/EHU	 Universidad del País Vasco Euskal Herriko Unibertsitatea
BIZKAIKO CAMPUSA		

- ◆ Ingresos crecientes y recurrentes mediante un sistema retributivo compuesto por fijo mensual + incentivos por productividad del equipo + bonus + comisiones por ventas propias, a través de un contrato mercantil.
- ◆ Plan de desarrollo profesional en base a objetivos comerciales.
- ◆ Flexibilidad horaria para facilitarte la conciliación.
- ◆ Formación a nuestro cargo para que obtengas el Certificado Grupo 2, exigido por la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones para ejercer la profesión.
- ◆ Un completo programa de formación continua en productos y habilidades, con la posibilidad de obtener más certificaciones oficiales.
- ◆ Estabilidad profesional en un sector estable y confiable, incluso en tiempos de incertidumbre.