



## Sales Manager Spain (m/f/d)

Para la expansión de nuestra red de ventas en España, estamos buscando un Representante de Ventas en el campo para apoyarnos tan pronto como sea posible.

### Sus tareas principales

- Venta y asesoramiento de productos especiales que necesitan explicación
- Apoyo de una base de clientes que ya existente en industrias diferentes
- Adquisición de nuevos clientes
- Participación en ferias nacionales y internacionales
- Observación y análisis del mercado
- Formación relacionada con el producto en nuestros clientes

### Su perfil

- Estudios/formación profesional técnica o comercial
- Forma de trabajar independiente y orientada al cliente
- Personalidad abierta y comunicativa
- Gran iniciativa, flexibilidad y espíritu de equipo
- Manejo seguro de MS-Office e idealmente de MS Dynamics CRM o sistemas similares
- Interés por las aplicaciones técnicas y los distintos procesos
- Buen dominio del inglés
- Es deseable que tenga conocimientos de fabricación de herramientas o de ingeniería técnica

### Le ofrecemos

- Un trabajo seguro en una empresa en crecimiento
- Un buen ambiente de trabajo en un equipo dinámico y bien coordinado
- Un salario en función de los resultados y un plan de pensiones adicional de la empresa
- Equipos informáticos de última generación
- Tareas interesantes y variadas

oelheld GmbH es una empresa familiar alemana de tamaño medio que produce lubricantes para la industria metalúrgica y los vende a nivel internacional desde 1887. En el ámbito de los dieléctricos y los aceites de rectificado, oelheld es líder en innovación, gracias a nuestros valores de colaboración, investigación y tecnología humana. Esto forma una tradición de la que estamos orgullosos.

### ¿Está interesado?

En este caso, envíenos su solicitud con un currículum vitae y sus expectativas salariales a:

**jobs@oelheld.de**  
Tel: +49 711 16863-0

**oelheld GmbH**  
Ulmer Straße 133–139  
70188 Stuttgart  
Alemania  
**www.oelheld.com**