



¿Te interesaría formar parte de una Compañía internacional líder en el sector automoción a nivel mundial? **¡Sigue leyendo porque esta es tu oportunidad!**

¿Te imaginas participar en proyectos tecnológicamente pioneros en el mercado en los que diseñamos y fabricamos piezas para los principales fabricantes de coches del mundo?

Con ubicación en las oficinas centrales de la División Europa (Abadiño o Palau), en Gestamp te proponemos llevar a cabo un **programa formativo de 6 meses** en el que podrás formarte para después ocupar una posición de **Ingeniero/a Comercial**. Te formaremos en los siguientes aspectos:

- Formación financiera
- Formación en habilidades comerciales y de gestión
- Idiomas
- Conocimientos técnicos

¿En qué consiste la figura de Ingeniero/a Comercial? Como Ingeniero Comercial serás el responsable de la Oferta en cuanto a timing, calidad y coste. Gestionarás para ello un equipo multidisciplinar e internacional, y serás el interlocutor de cara a cliente. Para ello, realizarás las siguientes funciones, entre otras:

- Recepción, filtrado de la información de cliente (Volúmenes, plantas, materiales, tecnologías, CADs/3D) y registro de la oferta en el sistema.
- Selección de la planta que por tecnología, logística y necesidad de negocio mayor se adecue.
- Consolidación del retorno de los distintos departamentos/plantas y estudio de la rentabilidad de la oferta.
- Presentación del dossier técnico económico de la oferta a cliente.
- Revisión de procesos y oferta y cierre de la nominación para traspaso al equipo de proyecto.

Requisitos:

- Titulado superior en Ingeniería Industrial u Organización Industrial con 0-2 años de experiencia.
- Idiomas: Imprescindible nivel alto de inglés (mínimo C1), valorable alemán.
- Interés por desarrollar una carrera profesional a nivel internacional. Se valorará muy positivamente haber tenido una experiencia internacional previa. Por ejemplo, Erasmus.
- Disponibilidad para viajar.



We drive you to the future



¿Qué te ofrecemos?

- Te incorporarás al departamento Comercial de la División Europa.
- Formarás parte de un plan de formación inicial en las tecnologías más punteras que te ayudará a crecer y desarrollarte profesionalmente de la mano de grandes profesionales.
- Desarrollo de una carrera profesional sin límites.
- Flexibilidad horaria. Jornada intensiva viernes de todo el año y julio y agosto.
- 40 horas al mes de teletrabajo.
- Comedor subvencionado. Acceso al plan de retribución flexible (seguro médico privado, ticket guardería...)

¿Te atreves a construir el futuro de la movilidad con nosotros?

Envíanos tu CV a talent.acquisition@gestamp.com ¡Estamos deseando conocerte!

